

## ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR

# Deux étudiants de Belfort créent une application de location

Christine Rondot



*Thibaut Cassard (à gauche) et Nicolas Janin, étudiants à l'Esta à Belfort, lancent l'application NousLouons, qui propose la location d'objets entre particuliers. Photo Christine Dumas*

**Deux étudiants en fin de cursus à l'Esta de Belfort ont mis au point une application qui met en relation loueur et locataire, dédiée à la location de tout objet. Une première nationale.**

Tout est né d'un cours intitulé Business digital challenge. Plutôt que d'archiver le fruit de leur travail à l'issue de l'évaluation, Nicolas Janin et Thibaut Cassard ont choisi de le développer : « On s'est dit que notre application de location n'existait nulle part ailleurs et qu'il fallait concrétiser notre idée. » Étudiants à l'École supérieure des technologies et des affaires (Esta) à Belfort, ils ont planché pendant deux ans et demi, le soir, en dehors du temps scolaire, avec l'objectif d'agir en dépensant le moins possible.

Ce mois de janvier, l'appli NousLouons a été officiellement lancé avec une petite centaine d'objets proposés. « Nous sommes les seuls et les premiers à offrir un site dédié à la location entre particuliers, qui fonctionne par application à télécharger sur le téléphone ou par un moteur de recherche sur ordinateur », assurent les deux jeunes gens, qui ont aussi pensé « développement durable » et « circuit local ». « À l'inverse d'autres sites existants généralistes, nous ciblons notre périmètre géographique, c'est-à-dire le Nord Franche-Comté. »

« Simple et sécurisé », résume Thibaut Cassard, qui s'est chargé du marketing. Il suffit de quelques clics pour trouver l'objet, vérifier sa disponibilité sur le calendrier, le réserver. La procédure enclenche automatiquement un contrat de location, une messagerie intégrée, un service de médiation. Un rendez-vous physique s'ensuit, ainsi que l'activation d'un code unique validant la location, après avoir vérifié l'état d'usage de l'objet.

Le loueur définit lui-même le tarif, librement, ainsi que le recours ou non à une caution. « La demande porte surtout sur le bricolage et le sport », observent les concepteurs. « Ainsi que sur le matériel lié à l'événementiel. » Inutile en effet d'acheter du matériel de sonorisation ou de projection pour une soirée privée unique. « Nous contribuons ainsi à réduire notre trace carbone », ajoutent les développeurs. Le loueur, lui, obtient de menus revenus complémentaires. « Dans l'avenir, nous proposerons des casiers de dépôt ainsi que de la livraison en mobilité douce. »